



WELU GmbH ist ein international tätiges mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Hutthurm bei Passau. Durch die konsequente Ausrichtung der Produkte und Serviceleistungen auf die Bedürfnisse und Anforderungen seiner Kunden zählt WELU zu den größten Lieferanten für Bohrwerkzeuge im Private Label Geschäft in Deutschland und Europa.

Wir wachsen und suchen zur Verstärkung unseres engagierten Teams einen:

Key Account Manager (m/w/d)

Sie akquirieren und betreuen selbständig nationale sowie internationale Großkunden und schaffen es, persönliche Kundenbeziehungen aufzubauen. Sie betreuen die Kunden umfassend, von der Angebotsvorbereitung über die Beratung bei der Produktauswahl sowie die Vermittlung technischer Informationen bis zur täglichen Kommunikation. Kundenspezifische Anforderungen setzen Sie innerhalb der Organisation um.

Wir wünschen uns von Ihnen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Vertriebserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten (~ 15%)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Engagierter und sicherer Umgang mit Kunden
- Offenes, freundliches Auftreten
- sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Technisches Verständnis



Wenn Sie eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit reizt und Sie selbständig und strukturiert arbeiten wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an die von uns beauftragte Personalberatung

Personalia
Tettnanger Straße 65 / 88214 Ravensburg
Tel. 0751-7690665 / michaela.dreps@personalia-rv.de

Wir freuen uns auf Sie!