

WELU GmbH ist ein international tätiges mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Hutthurm bei Passau. Durch die konsequente Ausrichtung der Produkte und Serviceleistungen auf die Bedürfnisse und Anforderungen seiner Kunden zählt WELU zu den größten Lieferanten für Bohrwerkzeuge im Private Label Geschäft in Deutschland und Europa.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen:

■ Key Account Manager (m/w)

Sie akquirieren und betreuen selbständig nationale sowie internationale Großkunden und schaffen es, persönliche Kundenbeziehungen aufzubauen. Sie betreuen die Kunden umfassend, von der Angebotsvorbereitung über die Beratung bei der Produktauswahl sowie die Vermittlung technischer Informationen bis zur täglichen Kommunikation. Kundenspezifische Besonderheiten setzen Sie innerhalb der Organisation um.

Sie haben eine kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen und konnten bereits Vertriebserfahrung in einer vergleichbaren Position sammeln. Kundengespräche in englischer Sprache bereiten Ihnen kein Problem. Sie freuen sich darauf, ca. 20% Ihrer Zeit beim Kunden vor Ort zu sein bzw. neue Märkte zu erschließen. Sie zeichnen sich durch ein offenes, freundliches Auftreten aus und verstehen es, auf die Belange unserer Kunden engagiert einzugehen. Der sichere Umgang mit MS-Office und technisches Verständnis runden Ihr Profil ab.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann bewerben Sie sich bitte mit Angabe von Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung bei der von uns beauftragten Personalberatung personalia, Tettninger Straße 65 in 88214 Ravensburg. Für Vorabfragen stehen wir Ihnen gerne unter der Telefonnummer 0751/7690665 zur Verfügung. www.personalia-rv.de

Wir freuen uns auf Sie!